

UN MANAGER DE CENTRE VILLE (h/f) - temps plein
Cat A ou B contractuel

Sous l'autorité du Directeur Général des Services, vous renforcez l'attractivité commerciale du centre-ville, favorisez la réimplantation du commerce de proximité. Impulser, coordonner et assurer le suivi des actions publiques et privées locales pertinentes de promotion de communication et d'animation visant à renforcer l'attractivité commerciales du centre-ville.

Vos missions seront les suivantes :

- ▶ Engager une démarche proactive de prospection commerciale afin de favoriser le développement commercial (réseaux de professionnels)
- ▶ Piloter la construction d'un plan stratégique de développement commercial et le décliner en plans d'actions, en lien avec le chef de projet « Action cœur-de ville »
- ▶ Participer, avec les acteurs concernés, au développement de l'offre foncière à caractère commercial (suivi des DIA avec le service urbanisme, suivi de la base de données géolocalisée du commerce) ;
- ▶ Accompagner les commerçants dans leurs démarches de développement (suivi des demandes d'aides à l'implantation commerciale, participation au comité local du commerce) ;
- ▶ Suivre les demandes d'occupation du domaine public ainsi que la Délégation de Service Public relatif aux marchés de plein air et fêtes foraines (animation de la commission élargie des marchés 3 fois par/an) ;
- ▶ En lien avec le service des Finances, contribuer au recouvrement de la Taxe Locale sur la Publicité Extérieure (TLPE) ;
- ▶ Participer au programme d'animations du centre-ville (impliquer les commerçants dans les différentes manifestations organisées et l'association des commerçants dans la réalisation d'animations coordonnées) ;
- ▶ Participer au développement de l'attractivité touristique du centre-ville en lien avec l'Office de Tourisme et suivre les orientations en matière de développement touristique arrêtées par la Communauté de Communes.
- ▶ Assurer la veille sur l'activité commerciale du territoire. (mise en place d'outils, données statistiques..)

Profil

De formation minimum BAC+5, en économie, commerce, développement territorial, fort(e) d'une expérience professionnelle confirmée dans l'animation commerciale et la promotion du centre-ville, vous êtes en capacité d'accompagner les projets en cours et d'en initier de nouveaux.

Vos qualités relationnelles et votre maîtrise du travail collaboratif vous permettent de mobiliser et fédérer une diversité d'acteurs autour d'un projet commun.

Vous avez aussi le sens du reporting aux élus et à votre hiérarchie. Grâce à votre sens de l'écoute et du dialogue, vous êtes capable de représenter votre collectivité auprès des interlocuteurs commerçants, clubs, associations, etc.

Une bonne connaissance du mode de fonctionnement du monde du commerce mais aussi des collectivités territoriales est un atout pour ce poste.

Forte disponibilité requise

Rémunération statutaire + régime indemnitaire + 13ème mois indiciaire (sous conditions) + 31 jours de congés annuels + avantages sociaux des enfants du personnel.

Poste à pourvoir dès que possible.

Lettre de motivation et C.V. détaillé à adresser avant le 2 mai 2019
Madame le Maire
Ressources Humaines
Hôtel de Ville
39 rue du Docteur Chopy - CS 60410 - 77797 NEMOURS Cedex

Contact : recrutements@ville-nemours.fr